

	月額料金	機能詳細	フリープラン	ライトプラン	スタンダードプラン	ネット型 リユースプラン	ECプラン
			0円	10,800円	21,600円	16,200円~	27,000円~
買取機能	在庫入庫	買取時や業者仕入れ時に使う、基本的な在庫の入庫機能です。	○	○	○	○	○
	買取ケース作成	買取を始めるとケースが自動作成されます。買い取った商品は各ケースに紐付き管理されます。	○	○	○	○	○
	ステータス設定	査定中・不成就・金額連絡済みなど、買取のステータスを管理することが可能です。	○	○	○	○	○
	スタッフ引き継ぎメモ	スタッフ間で買取を引き継ぐ際のメモや、お客様との会話をメモとして残すことが可能です。	○	○	○	○	○
	買取ケース絞り込み	買取ケースを、ステータス・金額・ジャンルなど様々な条件で絞り込むことが可能です。	○	○	○	○	○
	山買取	古着100着セット、小型家電10点セットなどリユースショップ特有の買取が可能です。	○	○	○	○	○
	グラム・センチ買取	宝石や貴金属はグラム単位、トレカなどはセンチでの買取が出来、単価を決めれば自動計算します。	○	○	○	○	○
	自社オリジナルカタログ	ReCOREカタログとは別に、自社のオリジナル商品をカタログとして作成できます。	○	○	○	○	○
	買取データベース検索	3,000万件以上のデータベースの商品を元に取り取りを行い、商品名など入力の手間を省きます。	○	○	○	○	○
	自由入力サジェスト	メーカー名などの入力の際は、サジェスト機能で作業の効率化を図ります。	○	○	○	○	○
	ジャンル別ネット相場参照	商品ジャンルごとに、確認しておくべきECサイトの相場情報を自動で案内します。	○	○	○	○	○
	自社売買データ参照	自社の過去の売買履歴を店舗をまたいで、一瞬で確認することが可能です。	○	○	○	○	○
	自社現在在庫データ参照	自社の販売可能在庫と販売不可（バックヤード）在庫を確認することが可能です。	○	○	○	○	○
	コンディション別自動値引き	マスター設定に合わせてコンディションごとに、自動的に販売金額を変更できます。	○	○	○	○	○
	ジャンル別推奨買取金額設定	本部で買取金額と売価ルールを決めておく、現在の相場に合わせて、自動的に買取金額を提案します。	○	○	○	○	○
	商品別真贋項目設定	商品別の査定ポイントを設定しておく、買取の現場でポップアップで表できます。	○	○	○	○	○
	全国売買データ参照（※1）	ReCOREを使っている全国のリユースショップの売買履歴を参考にすることが可能です。	○	○	○	○	○
	買取金額自動調整AI	売れ行き・季節性・在庫状況・売買履歴などに基づき、買取AIが自動的に買取金額と売価を提案します。	○	○	OP	OP	OP
	買取時販路決定	買取時に、店頭専売・併売・EC専売を選択すると、各品出し待ち画面に自動的に移動します。	○	○	○	○	○
	単品粗利率表示	各買取商品の粗利率を入力された金額から自動的に計算します。	○	○	○	○	○
	単品値入率表示	各買取商品の値入率を入力された金額から自動的に計算します。	○	○	○	○	○
	ケース粗利率表示	買取ケース全体の粗利率を入力された金額から自動的に計算します。	○	○	○	○	○
	ケース値入率表示	買取ケース全体の値入率を入力された金額から自動的に計算します。	○	○	○	○	○
	買取ポイント付与	予め設定しておいた、ポイント付与率に応じて、買取ポイントを設定できます。	○	○	○	○	○
	買取担当者紐付け	各買取ケースには、担当スタッフが紐付き、スタッフごとの実績として参照できます。	○	○	○	○	○
	買取会員紐付け	各買取ケースには、会員情報が紐付き、会員ごとや、会員の属性ごとの実績として参照できます。	○	○	○	○	○
	身分証明書スキャン	スキャナーと連動し、身分証明書を自動スキャン出来る機能です。	○	○	○	○	○
	身分証有効期限自動確認	読み込まれた免許証の有効期限に基づき、期限が切れると確認アラートが表示されます。	○	○	○	○	○
	免許証情報自動読み取り	免許証の自動読み取り機能を備えており、氏名や住所など面倒な入力の手間がなくなります。	○	○	○	○	○
	単品不成就・ケース不成就設定	不成就になった商品や、買取ケースを残しておき、後でデータとして確認できます。	○	○	○	○	○
	見積書発行	いきなり買取成約とならなくても、見積書としてお客様に査定内容をお渡しできます。	○	○	○	○	○
見積書発行	顧客情報と商品情報、買取金額が入力済みの売買契約書を自動的に発行できます。	○	○	○	○	○	
呼び出し番号発行	買取でお待ち頂く際に、自動的に呼び出し番号シートを発行します。	○	○	○	○	○	
呼び出し番号表示ディスプレイ	店内にディスプレイを設置した際に、番号呼び出し画面を表示することが可能です。	○	○	○	○	○	
会員への査定完了通知	会員であれば、店外にいても、SMS・メール・LINEで査定完了の連絡を自動的に送ることが可能です。	○	○	○	○	○	
店頭販売	通常販売	基本的な販売商品登録～会計処理までが可能なし機能です。	○	○	○	○	○
	値引・割引販売	各種割引設定を会計処理前に、自由に設定が可能です。	○	○	○	○	○
	販売担当者紐付け	各販売ケースには、担当スタッフが紐付き、スタッフごとの実績として参照できます。	○	○	○	○	○
	会計保留	会計自体を保留にして保存することが出来、取り置き機能としても使えます。	○	○	○	○	○
	プロバー/セール販売	自社の商品に対して自由にセール設定が可能で、セール設定を商品読み込み時に自動で反映します。	○	○	○	○	○
	キャッシュドロー連携	会計ボタンを押すと、連携しているキャッシュドローが自動的にオープンします。	○	○	○	○	○
	預かり入金/預かり金返金	取り置きを行った際に、預かり金をPOSで記憶することが可能です。	○	○	○	○	○
	業者販売	業者販売として遅れて販売実績を上げることが出来、業者ごとの売上データを閲覧可能です。	○	○	○	○	○
	セット販売	セット商品を自由に設定し、セット販売することが可能です。	○	○	○	○	○
	ポイント販売	会員のポイントを販売時に、値引きに使用することが可能です。	○	○	○	○	○
	軽減税率販売	軽減税率にも対応し、柔軟で正しい会計処理を行うことが可能です。	○	○	○	○	○
	取引メモ	販売時に残しておきたいメモや、お客様との会話を保存することが可能です。	○	○	○	○	○
	販売ポイント付与	事前に設定したポイント付与率に応じて、自動的にポイントを付与できます。	○	○	○	○	○
	領収書発行	会計のタイミングで、領収書を発行することが可能です。	○	○	○	○	○
保証書発行	予め保証期間を設定しておけば、自動的に保証書を発行することができます。	○	○	○	○	○	
下取り券発行	販売時に「1ヶ月以内にお売り頂くと70%買取保証」など、自由に下取り券を発行することが可能です。	○	○	○	○	○	
各種クーポン発行	レシートに任意の画像ファイルで自由にクーポンを発行することが可能です。	○	○	○	○	○	
取引再開機能	決済中にシステムが落ちた場合でも、再起動時に元の取引を復元することができます。	○	○	○	○	○	
返品処理	一度購入された商品の返品処理を行うことが可能です。	○	○	○	○	○	
免税販売	免税販売時に必要な書類を作成・出力することができ、レシートプリンターでの印刷も可能です。	○	○	○	○	○	
店頭販売 (品出し)	品出しスタッフ紐付け	品出し作業には、担当スタッフが紐付き、スタッフごとの実績として参照できます。	○	○	○	○	○
	廃棄処理	様々なタイミングで、廃棄処理ができますが、履歴としても担当者として紐付けて残ります。	○	○	○	○	○
	店舗間移動	登録している店舗間で、簡単に在庫移動ができ、評価の比率も自由に設定可能です。	○	○	○	○	○
	移動先店舗への引継ぎメッセージ	在庫移動の際に、移動先の店舗への引き継ぎメッセージを添えることが可能です。	○	○	○	○	○
	商品分割（山から商品分割）	山で買い取った商品を、単品の商品に自由に分割できます。	○	○	○	○	○
	セット販売設定	バラバラの商品を、福袋にして販売するなど、セット販売の設定が自由に可能です。	○	○	○	○	○
	季節外商品倉庫移動	季節外の商品は、バックヤードに移動し、店頭の売価在庫から外して管理することが可能です。	○	○	○	○	○
	品出し待ち商品CSV出力	品出し待ちの商品をCSVで出力することが可能です。	○	○	○	○	○
	買取～品出し時間自動計測	買取から品出し完了までの時間を計測し、目標時間を超えるとアラートを出すことが可能です。	○	○	○	○	○
	商品ラベル再発行	商品ラベルを任意のタイミングで再出力可能です。	○	○	○	○	○
店頭販売 (在庫管理)	在庫調整	POS販売による在庫連動と手入力による在庫調整を行うことが可能です。	○	○	○	○	○
	棚卸実施	ReCOREの棚卸しモードで、効率的に棚卸しを行うことが可能です。	○	○	○	○	○
	簡易棚番記録	棚卸実施時に簡易メモを残すことができ、棚番管理としても利用可能です。	○	○	○	○	○
	棚卸履歴	棚卸の実施履歴を閲覧することが出来、理論値と実数の差異をPDFで出力することが可能です。	○	○	○	○	○
	自社合計在庫数確認	店舗をまたいで、特定商品の在庫数を参照することが可能です。	○	○	○	○	○
	自店舗合計在庫数確認	自店舗の販売可能在庫と販売不可在庫の合計値を参照することが可能です。	○	○	○	○	○
	在庫変動履歴	買取～品出し～販売、売価変更、廃棄処理等、特定商品の在庫変動履歴を参照することが可能です。	○	○	○	○	○
	CSV商品一括登録（※2）	通常の商品登録とは別に、CSVで商品在庫を一括で登録することが可能です。	○	○	○	○	○
	カテゴリ設定（※3）	カテゴリを店舗の取り扱いに合わせて、ON/OFFすることが可能です。	○	○	○	○	○
	グラム・センチ管理	貴金属やノーマルトレカなどをグラム・センチ単位で、在庫管理することが可能です。	○	○	○	○	○
	商品コンディション設定	商品のコンディションを自由に設定し、コンディション別に管理することが可能です。	○	○	○	○	○
	在庫場所管理	倉庫を自由に登録することが出来、季節外・過重在庫を移動し管理することが可能です。	○	○	○	○	○
EC	商品カタログ作成	ReCOREのベースカタログ以外の商品を自由に登録することが可能です。	○	○	○	○	○
	在庫データCSV出力	在庫データを自由に絞り込んで、いつでもCSVで出力することが可能です。	○	○	○	○	○
	スマホアプリ売変	レジに商品を持ってこなくても、専用のスマホアプリで、売価変更の作業が可能です。	○	○	○	○	○
	スマホアプリ棚卸	レジに商品を持ってこなくても、専用のスマホアプリで、棚卸しの作業が可能です。	○	○	○	○	○
	複数モール同時出品	ご契約頂いている複数のモールに、ワンクリックで同時に出品することが可能です。	○	○	○	○	○
	店頭・EC在庫連動	複数のモールと店頭の在庫を、最小のタイムラグで在庫連動をすることが可能です。	○	○	○	○	○
	複数モール価格連動	鮮度管理で価格変更をする際に、各モールの在庫を一括で変更することが可能です。	○	○	○	○	○
	EC品出し待ち画面	店頭品出しと同様に、EC専用の品出し待ち画面で出品を行うことが可能です。	○	○	○	○	○
	受注管理	わざわざ各モールの管理画面に行かずに、受注データを確認することが可能です。	○	○	○	○	○
	自動サンクスメール送信	受注時や出荷完了時、評価依頼時などに自動的に設定しておいたメールを送付することが可能です。	○	○	○	○	○
	スマホ画像アップロード	ReCOREスマホアプリから、スマホで撮影したEC用の画像をアップロード可能です。	○	○	○	○	○
	外部ロジスティクス対応	在庫自体をAmazonのFBA倉庫などに外部倉庫に置きながら、各モールの併売が可能です。	○	○	○	○	○
送り状連携	e飛伝Pro・ヤマトB2など、各配送業者の送り状発行ソフトの出荷データを一括取込することが可能です。	○	○	○	○	○	
売上管理	ECの売上を分けてモールごと、総計で分析することが可能です。	○	○	○	○	○	
複数モール追加+1モール	1モール辺り、月額5,400円でReCOREに追加することが可能です。	リコマ	リコマ	リコマ	+5,400円	+5,400円	
売上分析 KPI管理	日別売上	毎日の売上データをリアルタイムで、集計して表示、日報として自動送信することが可能です。	○	○	○	○	○
	商品別・カテゴリ別売上	商品カタログ別、商品ジャンル別の売上を自由に見ることが可能です。	○	○	○	○	○
	成約率・完全成約率	買取の成約率や、単品ごとの完全成約率を確認することが可能です。	○	○	○	○	○
	販売商品ABC分析	実際に売れた商品が、どれくらいの期間で売れたかを自動計測することが可能です。	○	○	○	○	○
	購買客単価	買取客単価を自動的に集計し、様々な角度から比較分析することが可能です。	○	○	○	○	○
	キャッシュフロー分析	キャッシュフローでの分析が出来、現場スタッフに数字の意識を持たせる事が可能です。	○	○	○	○	○
	粗利率	実際に売れた商品の粗利率を分析することが可能です。	○	○	○	○	○
	売上分析ダッシュボード	店舗運営に重要なデータをディスプレイに出して、スタッフ間で常時状況を共有することが可能です。	○	○	○	○	○
	カテゴリ別粗利率	商品のジャンル別の粗利率を自由に見ることが可能です。カテゴリは細かく設定されています。	○	○	○	○	○
	カテゴリ別回転率	例えば、オーディオプレイヤーの回転率など、商品カテゴリ別の回転率を自由に見ることが可能です。	○	○	○	○	○
	時間帯別売上データ	時間帯別の売上データを確認し、比較分析することが可能です。	○	○	○	○	○
	曜日別売上データ	曜日別の売上データを確認し、平日と土日の違いなど、比較分析することが可能です。	○	○	○	○	○
	天気別売上データ	天気データも自動取得で、天気別の売上データを比較分析することが可能です。	○	○	○	○	○
	価格帯別売上データ	商品の価格帯別に、売上データを比較分析することが出来ます。	○	○	○	○	○
	客層別売上データ	会員データに基づき、男女別や世代別、地域別などのデータを比較分析することが可能です。	○	○	○	○	○
	メーカー別売上データ	同じカテゴリ内で、どのメーカー・ブランドが回転率が良いかなどの分析が可能です。	○	○	○	○	○
	人時売上・人時粗利	労働時間を入力すれば、自動的に人時売上と人時粗利の数値を集計可能です。	○	○	○	○	○
	スタッフ別獲得粗利額	スタッフ別の獲得粗利金額を見ることが可能で、そのまま評価制度に反映することが出来ます。	○	○	○	○	○
	スタッフ別粗利率	スタッフ別の獲得粗利率が確認でき、目標値や他のスタッフとの比較も簡単です。	○	○	○	○	○
	スタッフ別値入率	スタッフ別値入率をみることで、スタッフの高買や安買の傾向が簡単に分かります。	○	○	○	○	○
	スタッフ別品出しデータ	分かつら品出しスタッフの実績も見える化し、評価に反映しやすくなります。	○	○	○	○	○
	スタッフ別EC出品データ	ECスタッフの品出しデータもモール別に簡単に出力することが出来ます。	○	○	○	○	○
売価在庫・原価在庫	ReCOREでは常時、現在在庫の売価在庫金額もしくは、原価在庫金額を表示しています。	○	○	○	○	○	
現在在庫ABC分析	現在在庫の買取からの経過時間を、ABCのランクに分けて表示することが可能です。	○	○	○	○	○	
回転率低下アラート	店舗の回転率を監視し、リユースショップの目標指標から悪化した場合お知らせします。	○	○	○	○	○	
長期在庫発生アラート	長期在庫が発生した場合、アラートで鮮度管理の必要性を通知することが可能です。	○	○	○	○	○	
会員獲得数データ	スタッフ別の会員獲得数を目標対比で確認することが可能です。	○	○	○	○	○	
アンケート結果集計グラフ	店舗が任意で設定したアンケートを集計し、グラフなどビジュアル的に表示します。	○	○	○	○	○	
顧客情報登録	管理画面で、顧客情報を自由に新規登録することが可能です。	○	○	○	○	○	
顧客用会員登録画面	顧客用の会員登録画面が各店舗ごとに固有に存在し、お客様自身で会員登録が可能です。	○	○	○	○	○	
会員マイページ	会員登録をすると、IDパスワードが発行され、会員ページにアクセスできます。	○	○	○	○	○	
空会員発行	販売中や、買取中に、会員登録の手間を省くため、空会員として会員証を発行できます。	○	○	○	○	○	
会員バーコード発行	紙のポイントカードにも対応できるよう、印刷用バーコードを発行することが可能です。	○	○	○	○	○	
会員ランク設定	買取金額や購入回数などの指標を使い、会員ランクの指標を自由に設定することが可能です。	○	○	○	○	○	
会員ランク別 買取UP・販売割引	「Aランク会員は全商品2割引」など、会員ランクに合わせたセール設定が可能です。	○	○	○	○	○	

顧客管理	顧客情報結合	重複した顧客データを結合することが可能です。				○	○	○
	顧客情報変更・削除	顧客情報を、管理画面から情報修正、削除が可能です。				○	○	○
	上位顧客絞り込み	店舗が自由に設定した指標で、上位顧客をいつでもワンクリックで抽出可能です。				○	○	○
	休眠顧客絞り込み	1年以上店舗利用のない、休眠顧客をいつでも絞り込んで販促を打つことが可能です。				○	○	○
	条件別顧客絞り込み	購入はするが買取はしたことがない会員など、条件別の会員データを出力することが可能です。				○	○	○
	顧客情報CSV出力	販促DMを送るために、顧客データを自由にCSVデータとして出力が可能です。				○	○	○
	DM用宛名ラベル作成	DM送付用に、宛名ラベルをReCOREの管理画面から出力することが可能です。				○	○	○
	会員販促メール送信機能 (※4)	条件を絞り込んで、会員に向けた販促メールを送信することが可能です。				○	○	○
	満足度アンケート送信機能 (※4)	買取終了後にアンケートメールを設定でき、顧客の満足度を把握することが可能です。				○	○	○
	会員管理LINE@連携 (※5)	LINE@と会員データ (売買履歴等) を連携することが出来ます。				OP	OP	OP
	条件別LINE販促送信 (※4)	A店でよくブランドを購入する会員にだけ、LINEを送るといったピンポイントの販促が可能です。				OP	OP	OP
	LINEアカウントと利用店舗連携	お客様のLINEアカウントと、利用店舗を紐付けて管理することが可能です。				OP	OP	OP
	LINE@ステップメール機能 (※4)	LINE@でステップメールをお送り、お客様との繋がりを強くすることが可能です。				OP	OP	OP
	保証期間お知らせメッセージ (※4)	例えば、家電を購入したお客様に1ヶ月後、保証期限お知らせメッセージを自動送信できます。				OP	OP	OP
その他	同時ログイン	1アカウントで、同時にログインが出来る端末の台数になります。	1PC	1PC	1PC	2PC	2PC	2PC
	スタッフ登録	店舗のスタッフを上限無く自由に登録することが可能です。		○	○	○	○	○
	スタッフ権限設定	登録したスタッフに、店舗ごとに自由に権限設定をすることが可能です。		○	○	○	○	○
	スタッフ店舗移動	ワンクリックで店舗移動も簡単に、移動履歴も見ることが出来、社員情報管理として利用が可能です。			○	○	○	○
	スタッフ操作履歴	スタッフの全ての行動履歴を閲覧することが出来、不正対策もバッチリです。		○	○	○	○	○
	任意アンケート設定機能	買取時や販売時に、画面に表示するアンケートを任意で設定することが可能です。			○	○	○	○
	オンラインバックアップ	24時間365日体制で、アクション毎に、一定期間毎に、データをバックアップします。		○	○	○	○	○
	各店舗経費設定	各店舗の経費を入力し、売上データに組み込み管理することが可能です。			○	○	○	○
	店舗PL表示	店舗のPLを自動的に表示し、常に経営状況を管理することが可能です。			○	○	○	○
	店舗外別端末利用	店舗の外で、iPadなどを使い、買取や販売業務を行うことが可能です。	○	○	○	○	○	○
	本部管理機能	本部で、自社の登録店舗のデータを横軸で比較分析することが可能です。		OP	OP	OP	OP	OP
	FC加盟企業管理機能	FC本部用に、FC加盟企業のデータを分析し、FC運営に役立てることが可能です。		OP	OP	OP	OP	OP
	ReCORE API提供	店舗の現在庫データや入荷情報などを自社HPに表示するなどの、APIを提供可能です。		OP	OP	OP	OP	OP
	各種会計システム連携	弥生会計オンラインや会計ソフトfreeeなどと連携し、税務処理を簡易化。税理士さんにも嬉しい機能です。		OP	OP	OP	OP	OP

※1 全国買取データは、情報が溜まってきた後、匿名での公開になります。

※2 CSVでの在庫登録をすると、カタログデータに紐付かないため、現在庫データや売買履歴とは紐付きません。

※3 カテゴリ設定は、カタログデータに基づくため、店舗側で任意に変更することは出来ません。

※4 メール・SNS・LINEでの販促メッセージ送信機能は、送信数に対して従量課金になります。

※5 LINE@連携をスタートする以前の会員データは、自動的に紐付け出来ません。